

## **Jorge Navarro, Pionero en India**

Abogado, 52 años, creo que los emprendedores no tienen límites, soy uno de ellos, por eso India es hoy el mejor lugar para apostar. La pregunta que nos debemos hacer no es si tendremos éxito o no. Lo doy por descontado, solo debemos preguntarnos cuándo ?

### **Cuentenos un poco acerca de Vd....**

Presidente de **NQ Abogados**, Pioneers in India, primer Despacho español legalmente implantado en India con oficina propia, numerosos contactos con empresas e instituciones en India y España, tenemos capacidad para generar grandes proyectos de negocio por sectores en el País. Enamorado de India.

### **¿Que ofrece?**

Facilitamos la internacionalización de nuestras empresas, especialmente las innovadoras TIC/Biotech en el mercado Indio y al revés, promovemos negocios, descubrimos oportunidades, ninguna empresa debe dejar de pensar en India, el último mercado emergente, la gran oportunidad de crecimiento. No hay límites. Solo los que cree tener la empresa

### **¿Que busca?**

Emprendedores, gente con ilusión, ambición y vocación internacional, gente sin miedo, con un proyecto. Nosotros se lo ponemos en India.

### **Porqué India ?**

Porque está todo por hacer, todos los mercados están en expansión, todas las necesidades están por crearse, tienen una gran demanda de consumo interno y porque ellos tienen algo que nosotros necesitamos; una mano de obra barata, más que en China y aún más baratos costes de producción y nosotros tenemos algo que ellos necesitan; la tecnología y el know-how, que es lo que están vendiendo a India otros países europeos.

### **Dice Vd tener una “bola de cristal” para adivinar el futuro.**

Sí porque basta con observar el crecimiento del país que se orienta hacia modelos de crecimiento europeos, como turismo, biotecnología, sanidad, construcción, infraestructuras, energías renovables, software, alimentación, necesitan crecer porque tienen una fuerte demanda interna, más de 300 millones son jóvenes de menos de 15 años que necesitan trabajar en tres años, India es el país más joven, menos endeudado y más emprendedor de toda la región asiática, incluida China.

### **Hablando de China, en qué se diferencian ?**

En todo. El crecimiento de India se basa más en el mercado interno, democracia, sistema judicial, seguridad jurídica, uso del inglés, aunque hay muchas diferencias culturales en ambos países, es mucho más fácil entenderte con un Indio, son educados, puntuales, corteses y no te copian . . .

### **Cuales son los sectores prioritarios ?**

Por ejemplo, Turismo, Biotecnología Outsourcing, infraestructuras, Aeropuertos, Automoción, Energía, Productos Farmacéuticos, Sanidad, sector Inmobiliario Tecnologías de la Información, Sector Financiero, etc

### **La mejor manera de hacer negocios en India.**

Desde luego recomiendo empezar exportando, pero debemos ser conscientes que para generar auténticas oportunidades de negocio debemos "*estar en el país*". India está en la "senda" de la liberalización y el Gobierno tiene prisa para atender a la demanda de su población, por ejemplo en electricidad, hay que dar luz a más de 300 millones de personas, en turismo, hacen falta más de 150,000 plazas hoteleras de inmediato, en automoción, el país es el 2º productor mundial de mini coches solo detrás de Japón; todas las grandes marcas están mirando a ese mercado, etc.

### **No me hable solo de cosas buenas.**

Lo peor, la burocracia y las diferencias culturales. Si quiere seleccionar personal deje que esa tarea la haga un Indio, será también mejor que un indio se relacione con sus empleados. El socio local puede ser un problema si no se selecciona adecuadamente. Pero los problemas son insignificantes para lo que India te dará si eres constante; si inviertes diez recogerás diez mil.

### **Resuma.**

India es un mercado reservado para emprendedores. Pregúntese si le hace ilusión, y después piense que lo único que le separa del éxito es el tiempo. Vd, no necesita mucho dinero; si es Vd, ambicioso y tiene ilusión viaje a India, no se quede sin verlo; le impresionará seguro, después piense y si decide tomar contacto con el mercado Indio, déjese aconsejar por los mejores profesionales.

### ***Pioneers en India***